



LEAD INSIGHTS TRAINING

Lead with integrity, serve with humanity



PREZENTAREA
COMPANIEI

Lead Insights Training

Plecând de la principiul "Clientul nostru, colaboratorul nostru", Lead Insights Training identifică nevoia clientului înainte de a începe colaborarea

Suntem o companie care oferă servicii complete de training vânzări, retenție personal, recrutare personal, consolidarea echipei dar și training-uri personalizate în funcție de nevoile specifice.

Primii pași împreună sunt simpli

ASSESSMENT ȘI ANALIZĂ

Permite-mi să te cunosc, să îți cunosc colegii, obiectivele, ca să conlucrăm în aceeași direcție, cu instrumentele adecvate și necesare echipei tale.

OFERIREA DE SOLUȚII

Soluțiile capătă contur odată cu acceptantarea analizei asupra nevoii identificate. Implementarea soluțiilor este un proces de durată, pas-cu-pas, cu nevoie continuă de follow-up și adaptare.

Despre mine

Sunt un profesionist cu peste 14 ani de experiență în industria de retail, cu focus pe formare și leadership. Experiența mea include:

- ▶ **TRAINING MANAGER @ INDITEX ROMÂNIA**
Formator/trainer autorizat INDITEX România, companie multinațională, lider mondial în producția și comercializarea de produse textile. Aceasta cuprinde lanțul de magazine ZARA din întreaga lume. Peste 5000 de ore petrecute pentru instruirea profesională a angajaților din diferite departamente și pentru diferite poziții în cadrul companiei.
- ▶ **LEAD INSIGHTS TRAINING**
Formator/trainer autorizat am început dezvoltarea propriei companii de training și formare, încercând să aduc calitate și servicii noi pe această piață dinamică.

Calificată în dezvoltarea de conținut, crearea de programe și inițiative de învățare, am lucrat la proiecte și programe de înaltă vizibilitate. Am gestionat și monitorizat cursuri de dezvoltare profesională pentru o organizație majoră. Am condus, instruit și dezvoltat persoane care au avut ca rezultat promovări și avansare în carieră.



Lead with Integrity, Serve with Humanity.

Team work inside-out

Într-o lume în care suntem mai conectați virtual decât oricând, este foarte important să formăm o conexiune cu oamenii care au aceleași nevoi ca noi, prin intermediul echipei.

Te invităm să desfășori activități sportive, meditative și nutriționale în cadrul unui TEAM WORK INSIDE-OUT, unde nu doar că vei avea parte de beneficii pe plan personal, ci și pe plan social. Îți vei îmbunătăți concentrarea, claritatea minții, luarea deciziilor și productivitatea, dar și abilitățile de comunicare și colaborare cu alți oameni.

Unele mișcări din cadrul acestor activități sportive se desfășoară individual, iar altele doar bazându-te pe altă persoană. Pentru a reuși să efectuezi mișcările care nu depind doar de tine, trebuie să ai încredere în partenerul de echipă.

În acest fel, membrii unui TEAM WORK INSIDE-OUT se deschid unul față de celălalt, primind impulsul necesar pentru a se simți în siguranță să împărtășească idei sau să ceară ajutor în cadrul echipei.

În cadrul unui TEAM WORK INSIDE-OUT activitățile sunt atât sportive, educative-de comunicare, interumane, cât și spirituale. Iar motivația de a continua, de a aplica și acasă ce practici cu noi, devine susținută.

Un alt avantaj al desfășurării antrenamentelor de tip TEAM WORK INSIDE-OUT este tendința competitivă înăscută din fiecare dintre noi. Văzând ceea ce sunt capabili să facă ceilalți, te poate inspira să faci mai mult. Pentru a ține pasul cu cei din jur, va trebui să depui mai mult efort atunci când efectuezi mișcările specifice, ceea ce va duce la o competitivitate pozitivă.

Training în vânzări

**Lead with Integrity,
Serve with Humanity.**

A vinde înseamnă, înainte de toate, a crede în ceea ce intenționezi să vinzi. A crede în ceea ce vrei să vinzi înseamnă să știi că este cea mai bună variantă sau soluție pentru clientul tău. Cea mai bună variantă sau soluție nu înseamnă cea mai scumpă, cea mai ieftină, cea mai mare sau cea mai strălucitoare, ci CEA MAI POTRIVITĂ.

▶ **Care este scopul trainingului în vânzări**

La finalul cursurilor, tu sau echipa ta de vânzări veți ști să:

- structurați prioritățile în procesul de vânzare;
- urmăriți obiectivele de vânzări;
- să va auto-evaluați;
- cunoașteți toate Tips & Tricks în procesul de vânzare;
- știți bunele practici și codurile de conduită în activitățile de vânzare;
- aplicați psihologie de vânzări și nu în cele din urmă;
- fiți un om de vânzări și o echipa mai informați și mai încrezători.

▶ Ceea ce oferă plus valoare oricărei consultanțe este aplicabilitatea acesteia strict pe nevoile cursanților. De aceea vă putem oferi servicii personalizate pe nevoile identificate pentru echipa ta.



Retenție personal

**Lead with Integrity,
Serve with Humanity.**



Se spune că angajatul nu își părăsește niciodată compania, ci managerul. În ultimii ani, retenția de personal și mai ales păstrarea oamenilor talentați în cadrul companiilor a devenit o provocare continuă pentru orice organizație, indiferent de domeniu și indiferent de regiune geografică.

Nimeni nu poate promite magie în acest domeniu și nimeni nu poate evita inevitabilul, dar cu toate acestea, există caracteristici, abordări și tehnici de leadership și de resurse umane pe care orice echipa și orice organizație ar trebui să le cunoască și să le aplice, astfel încât, retenția de personal să genereze doar o problema subiectivă, personală și punctuală, nu una sistemică.

► **Care este scopul cursurilor de retenție personal**
La finalul cursurilor, tu sau echipa ta veți ști să:

- identificați oportunitățile și provocările de retenție din cadrul companiei și echipei voastre;
- preveniți și să eliminați pe cât posibil riscurile;
- identificați talentele, să le definiți conform unor KPI stricte și să le mențineți în cadrul companiei;
- aplicați corect și eficient norme și proceduri actuale de HR;
- stabiliți propriile KPI și să le ajustați în funcție de nevoile companiei / departamentului de HR;
- contribuiți eficient la menținerea poziției strategice a departamentelor de HR că departament cheie în cadrul companiilor.

Consolidarea echipei

**Lead with Integrity,
Serve with Humanity.**

Echipa reprezintă un grup de oameni organizat, conduși de un lider și care îndeplinesc în același timp o muncă sau o acțiune către un obiectiv comun. Cea mai simplă și descriptivă definiție este cel mai greu lucru de realizat în practică. Cu toții suntem diverși, cu obiective diferite, cu propriile metode de lucru, cu propriul istoric educațional și personal, provenind din medii și culturi diferite.

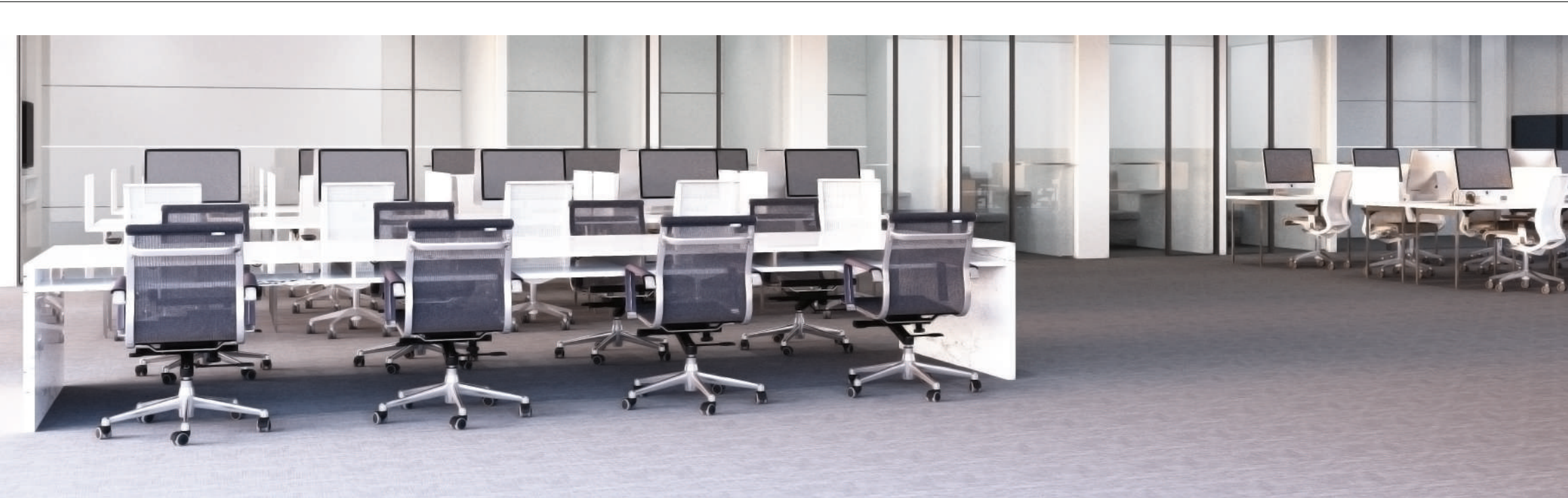
▶ **Care este scopul cursurilor de consolidare a echipei**
La finalul cursurilor, tu sau echipa ta veți ști să:

- lucrați împreună într-un mod cât mai eficient și mai plăcut;
- cunoașteți tehnici și bune practici despre comunicarea internă în cadrul organizațiilor;
- auto-evaluați oportunitățile, provocările și riscurile din cadrul echipei (conform analizei SWAT);
- găsiți cea mai bună soluție de calibrare și armonizare a viziunii personale cu cea de echipa și misiunea companiei;
- gândiți structurat, obiectiv, corect și eficient în echipa , pentru a ajunge la cele mai bune rezultate.

▶ Ceea ce oferă plus valoare oricărei consultanțe este aplicabilitatea acesteia strict pe nevoile cursanților. De aceea vă putem oferi servicii personalizate pe nevoile identificate pentru echipa ta.



Portofoliu clienți



Lead with Integrity, Serve with Humanity.

Pentru detalii și o ofertă personalizată vă rugăm să ne contactați prin oricare din metodele indicate mai jos.

TRIMITE UN EMAIL
contact@leadinsightstraining.ro

SOCIAL MEDIA
Facebook: [@leadinsightstraining](#)
LinkedIn: [Lead Insights Training](#)

TRIMITE UN MESAJ
Telefon: 0799 155 867
Whatsapp: 0799 155 867